



Los ERP adaptados a dispositivos móviles



La movilidad ERP ha llegado a las empresas, teniendo una fuerte implantación y adaptación dada su buena funcionalidad y eficacia. Cada vez más, los empleados, ejecutivos y personal de las empresas usan las tabletas y los teléfonos inteligentes para trabajar, pudiendo acceder en cualquier momento y desde cualquier lugar a la información necesaria. Es por ello que los sistemas ERP adaptados con soluciones móviles cada vez están más solicitados.

La gestión empresarial está dando un paso adelante, adaptándose a las nuevas formas de trabajar junto con el mundo digital.

1. ¿Qué ventajas tiene un ERP adaptado a los dispositivos móviles?

- > Interfaz virtual del ERP en cualquier dispositivo móvil
- Movilidad del personal, que le permite trabajar desde cualquier lugar y en cualquier momento
- Reducción de costes al trabajar, en gran parte, de forma virtual
- Comunicación constante
- Información actualizada y disponible en tiempo real
- Aumento de la visibilidad; ya que también se les puede dar acceso a los socios y clientes
- Mayor productividad
- Permite tomar decisiones de forma más rápida y precisa

Además, si analizamos el proceso de producción, el ERP en sistemas móviles permite a todos los agentes



implicados (comerciales, personal de producción, atención al cliente, etc.) trabajar con mayor precisión debido a la facilidad de acceso a la información, la comunicación constante en tiempo real, y en general, gracias a todas las ventajas comentadas anteriormente.

Por ejemplo, la facilidad de movilidad permite incrementar la comunicación entre los demás agentes. También las organizaciones pueden implementar líneas de negocio/producto de forma más rápida y anticiparse a los cambios para ser más productivo y eficaz.

2. ¿Cómo influye la movilidad ERP en la industria manufacturera?

Uno de los sectores en los que se pueden apreciar mayores beneficios con la movilidad en ERP es el industrial, complejo de gestionar muchas veces a causa del gran número de divisiones que lo conforman. Entre todos los beneficios destacamos:

- Reducción del tiempo de espera para peticiones
- Mayor comunicación entre todos los agentes implicados
- Información en tiempo real
- Mayor afluencia de información compartida para la toma de decisiones
- Aumento de la efectividad en ventas
- Reducción de costos operacionales
- Rápida implantación de nuevos productos

La seguridad es uno de los aspectos que más preocupan debido al riesgo de divulgación de información, espionaje o de programas maliciosos que pueden afectar a la empresa. Por este motivo recomendamos que antes de implementar los ERP en los dispositivos móviles, la organización diseñe una política muy clara y precisa de uso y acceso de los empleados, así como una buena estrategia de seguridad, con estrictas políticas de identificación y criptografía. Por esto, la implementación de buenos sistemas informáticos y firewalls son imprescindibles para que no haya filtrajes y los datos estén controlados en todo momento.

“Si considera que su organización no tiene riesgos reales, entonces no los ha identificado”

Ernst & Young

3. ¿Qué debo tener en cuenta en el momento de implementar un ERP móvil?

Para concluir, definimos una serie de aspectos que deben tenerse en cuenta antes de implementar un sistema ERP en dispositivos móviles:

- Analizar los beneficios que tendrá en cada una de las áreas
- Definir las personas que podrán tener acceso
- Seleccionar las personas que deberán involucrarse en el proceso de implementación y control del sistema
- Desarrollar una buena política de seguridad y uso
- Elegir la plataforma móvil que le permita tener el control centralizado y automatizado
- Asegurarse que el sistema es escalable y adaptable a todos los dispositivos





QBS group



Acerca de QBS Group www.qbsgroup.com

Quattro Business Solutions (QBS group) es el Master VAR de Microsoft Dynamics que cubre la mayor parte de Europa Occidental, donde está presente en 10 países. Cuenta actualmente con más de 22.000 clientes y 200.000 usuarios.

Como Master VAR, QBS Group apoya a los partners de Microsoft Dynamics ofreciéndoles servicios cuyo objetivo es el aumento de la venta de licencias, la reducción de costes y la mejora de la renovación del BREP. Estos servicios abarcan desde el marketing y la generación de leads hasta el apoyo a las ventas y operaciones comerciales, consultoría, soporte a partners y clientes, formación, coaching y licencias. QBS no tiene ninguna actividad con los clientes finales, ya que el 100% de su actividad se realiza mediante su canal de partners.



QBS Ibérica
Av. Via Augusta 15-25 Planta 10 //
08174 Sant Cugat de Vallès // Barcelona
contacto@qbsgroup.com - T. 902 102 808

qbsgroup.com