



7 Caminos Estratégicos

Haz que crezca tu negocio con Microsoft Dynamics ®

Si tu software de gestión está obsoleto, o se te ha quedado pequeño, actualízate a la solución de negocio de Microsoft y mejora la eficiencia desde el primer momento

¿1. Crece sin dificultades?

¿El tamaño de tu base de datos, las transacciones y las limitaciones de licencias de usuarios evitan que crezcas? Haz crecer tu negocio sin incrementar el número de empleados. Microsoft Dynamics reduce dificultades y agiliza la productividad y el crecimiento.



Desde 1990, las grandes corporaciones han reducido puestos de trabajo mientras que la pyme los ha aumentado.

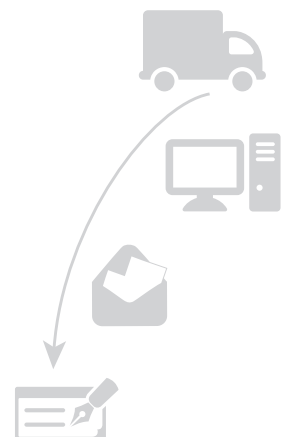
+8 million	Pymes
-4 million	Gran Cuenta

Estás preparado para crecer?

2. Simplifica los procesos de negocio.

Sin la solución adecuada, incluso los procesos más simples como facturación o cierre mensual, pueden tardar horas... e incluso días. Automatiza y agiliza las tareas repetitivas para liberar tiempo y dedicarlo a las cuestiones verdaderamente importantes.

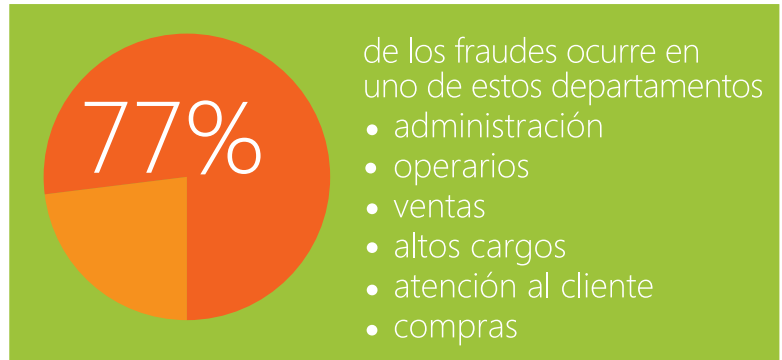
¿Por qué las compañías adoptan un ERP?





3. Establece controles internos

Cuando los usuarios pueden hacer cambios en el acceso a la solución financiera sin ningún control, tu compañía sufre un riesgo. Controla y reduce los fraudes con Microsoft Dynamics.



4. Gestiona múltiples compañías

Cuando los usuarios pueden hacer cambios en el acceso a la solución financiera sin ningún control, tu compañía sufre un riesgo. Controla y reduce los fraudes con Microsoft Dynamics.



4. Gestiona múltiples compañías



Cuando los usuarios pueden hacer cambios en el acceso a la solución financiera sin ningún control, tu compañía sufre un riesgo. Controla y reduce los fraudes con Microsoft Dynamics.





6. Céntrate en avanzar

En lugar de centrarte en informes sobre lo que ya has hecho, obtén información a tiempo real sobre lo que ocurre en tu empresa y tu sector. Microsoft Dynamics te da la información que necesitas para lograr tus objetivos prioritarios.



Prioridades del negocio



7. Ponte manos a la obra

Puede implantar Microsoft Dynamics sin interrumpir su negocio, es una solución flexible, con posibilidad de implantarlo en sus servidores u obtener la versión Cloud. Infórmese sin compromiso, empiece implantando lo que necesita hoy y agregue lo que precise más adelante. Los servicios RapidStart le permiten implantar la solución en días, no en semanas.

3 Beneficios que el cliente recibe por parte de su Partner

- Conocimiento de las capacidades de Microsoft Dynamics para conducir mejoras operacionales
- Obtener un asesor de confianza con conocimiento en el sector
- Servicio local después de la venta ofreciendo soporte de la solución que ha adquirido



Acerca de QBS Group www.qbsgroup.com

Quattro Business Solutions (QBS group) es el Master VAR de Microsoft Dynamics que cubre la mayor parte de Europa Occidental, donde está presente en 10 países. Cuenta actualmente con más de 22.000 clientes y 200.000 usuarios.

Como Master VAR, QBS Group apoya a los partners de Microsoft Dynamics ofreciéndoles servicios cuyo objetivo es el aumento de la venta de licencias, la reducción de costes y la mejora de la renovación del BREP. Estos servicios abarcan desde el marketing y la generación de leads hasta el apoyo a las ventas y operaciones comerciales, consultoría, soporte a partners y clientes, formación, coaching y licencias. QBS no tiene ninguna actividad con los clientes finales, ya que el 100% de su actividad se realiza mediante su canal de partners.

